



Philippe JACQUEMAIN,  
Président de la CCI des Landes

## ÉDITO

### Encourager toutes les volontés d'entreprendre

Pour les entrepreneurs ou les aspirants entrepreneurs, décrocher un financement pour développer, créer, reprendre s'assimile souvent au parcours du combattant. La crise, la conjoncture atone ont rendu les banques plus frileuses à l'idée de prêter de l'argent.

Dans un contexte économique compliqué, nous avons besoin de toutes les forces vives et de toutes les volontés d'entreprendre pour impulser du dynamisme et favoriser un cercle vertueux. C'est pourquoi, à la CCI des Landes, nous tenons à proposer des options innovantes de financement, qui peuvent compléter un prêt bancaire.

Depuis plus de dix ans, nous soutenons Initiative Landes, une plateforme de prêt d'honneur destiné aux créateurs et repreneurs qui manqueraient de fonds propres. Le taux de remboursement de ces prêts d'honneur (99,4 %) et le taux de pérennité des entreprises, qui s'élève à 85 % après trois ans d'activité, prouvent le bon fonctionnement du modèle. Aujourd'hui, nous complétons ce dispositif en nous lançant dans le crowdfunding. En partenariat avec Bulb in Town, leader du financement participatif local, nous proposons Bulb in Landes. Désormais, les Landais qui souhaitent entreprendre disposent d'une plateforme dédiée. Avec cet outil innovant,

les habitants du département vont pouvoir soutenir les projets locaux et ainsi contribuer au dynamisme de notre territoire.

En lisant ce numéro du *CCI Infos*, vous en saurez plus sur Bulb in Landes. Vous verrez également un exemple concret du prêt d'honneur Initiative Landes, qui a donné un coup de pouce à une personne qui reprenait une boutique de prêt à porter.

Ces deux exemples prouvent, s'il en était encore besoin, de l'attention indispen-

sable que porte la CCI des Landes, et les CCI en général, aux entrepreneurs et au dynamisme du département. Nous veillons, sans cesse, à apporter des solutions pour faciliter la réussite d'un maximum de projets. Nous sommes à l'écoute des besoins, des demandes et tentons d'y répondre le plus rapidement possible. À l'heure où des discussions gouvernementales, parlementaires décident du sort de notre réseau en termes guère favorables, il est de bon ton de s'en rappeler.

*Faciliter  
la réussite d'un  
maximum de projets  
d'entreprendre*

## SOMMAIRE

### Financement innovant

La CCI des Landes lance sa plateforme de crowdfunding  
PAGE 2

### Et vos projets prennent forme

L'École de Design de la CCI en renfort des entreprises  
PAGE 2

### Entreprise sportive

S'appuyer sur la CCI (et Boris Diaw) pour développer des projets  
PAGE 3

### Portrait de créateur

L'atout du prêt d'honneur  
PAGE 3

### En bref

Les petites actus du trimestre  
PAGE 4

## FINANCEMENT INNOVANT

# La CCI des Landes lance sa plateforme de crowdfunding

Toujours en veille pour accompagner au mieux les entrepreneurs et dynamiser le territoire, la CCI des Landes investit le monde du financement participatif avec sa plateforme de crowdfunding, Bulb in Landes. Entretien avec Sophie Morales, Directrice du Département création/reprise de la CCI.

Expliquez-nous pourquoi vous lancez une plateforme de crowdfunding ?

La CCI des Landes a toujours soutenu les porteurs de projet et leur a toujours proposé des solutions pour les aider à concrétiser leur création/reprise d'entreprise. Je rappelle que, depuis plus de 10 ans maintenant, nous proposons Initiative Landes, un fond de prêt d'honneur alimenté par des organismes publics, des établissements bancaires et des entreprises du département, pour accompagner les personnes et renforcer leurs fonds propres. Aujourd'hui, nous souhaitons aller plus loin et innover en promouvant la diversité des initiatives locales et ainsi favoriser le dynamisme et la richesse du territoire landais. C'est pourquoi nous lançons Bulb in Landes !

Comment est-ce que cela va fonctionner ?

Nous avons signé une convention de partenariat avec Bulb in Town, leader du financement participatif de proximité. Leurs équipes nous accompagnent dans la création de la plateforme puis dans l'accompagnement des projets. Nous sommes également ouverts à tout partenaire landais qui souhaiterait entrer dans la démarche avec nous.

Les personnes intéressées peuvent d'ores et déjà nous contacter pour soumettre leur projet. Si celui-ci est éligible au crowdfunding, la machine est lancée !

Qui peut prétendre à un tel mécanisme ?

Les porteurs de projet pour concrétiser leur création ou reprise d'entreprise. Les entrepreneurs



du département qui souhaitent financer leurs projets de développement. En choisissant Bulb in Landes, ils font participer les habitants de notre département à leurs projets et ils bénéficient d'un accompagnement sur mesure pour se lancer dans l'utilisation de ce mode de financement alternatif innovant.

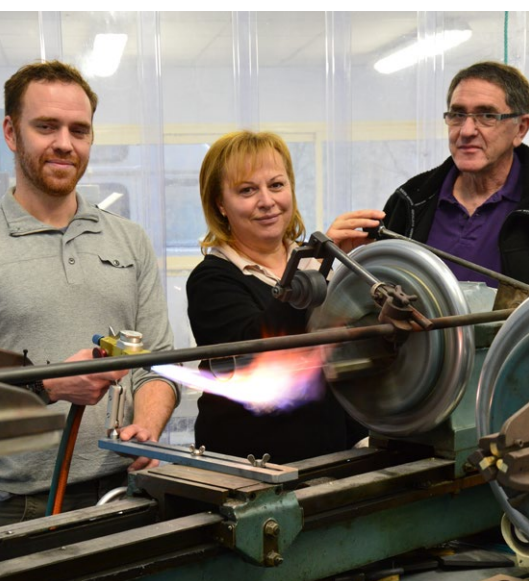
### le + infos

Si vous souhaitez déposer votre projet : [bit.ly/landescrowdfunding](http://bit.ly/landescrowdfunding)

Pour vous associer à la démarche : [sophie.morales@landes.cci.fr](mailto:sophie.morales@landes.cci.fr)  
06 07 32 40 86

## ET VOS PROJETS PRENNENT FORME

# L'ESDL au service des entreprises



**VerreHaget, verrerie installée dans le 64, a fait appel à l'École Supérieure de Design des Landes pour travailler sur un projet spécifique. Une expérience réussie !**

Christiane Buée fait défiler les pages du document PDF, qui présente les 15 projets proposés par les étudiants de Mastère 1 de l'École Supérieure de Design des Landes... « C'est extraordinaire ! », s'exclame-t-elle. Nous avons été bluffés par leur investissement et la qualité de ce qu'ils ont réussi à produire ».

La famille Buée (Christian, Christiane, Yoann et Sandra) développe VerreHaget à Hage-taubin (64), une toute petite entreprise spécialisée dans la transformation et la fabrication, à chaud ou à froid, de tout produit verre à destination de l'industrie, des laboratoires et de l'artistique. Mais cette petite entreprise a tout d'une grande avec un portefeuille de clients international, qui comporte des marques aussi prestigieuses que Hermès, Guerlain, Vuitton, Airbus et même des studios hollywoodiens ! « Notre force, c'est d'offrir notre technicité très développée, en fabriquant du sur-mesure pour répondre aux

besoins spécifiques des clients », souligne Christian Buée.

Toutefois, « nous n'avons pas forcément les moyens de nous offrir une équipe de designers. Alors quand nous avons entendu parler de l'ESDL, nous avons saisi l'opportunité pour compléter notre savoir-faire et mettre en valeur nos produits

grâce à l'innovation ». La mission des étudiants ? Développer un porte-cigarette électronique, pour le secteur du luxe, qu'il soit rechargeable et qu'il comporte au moins un élément en verre. Aujourd'hui, sept projets sont retenus et deux d'entre eux verront le jour. « Notre objectif était aussi de faire connaître le verre. Face à nous, nous avons de futurs designers professionnels et il est indispensable qu'ils pensent à intégrer cette matière dans leurs réflexions. Nous recommandons vivement l'ESDL. Les étudiants apportent de la modernité, de la fraîcheur. Et ils font preuve d'une créativité exceptionnelle ! ».

« Nous avons été bluffés par le travail des étudiants »

### le + infos

Si vous aussi, vous avez un projet et vous souhaitez le confier à l'ESDL, contactez François Levasseur au 06 47 18 00 31.

Pour en savoir + : [www.esdl.fr](http://www.esdl.fr)



# S'appuyer sur la CCI pour développer des projets



**Confortplus, acteur de la transformation et de la découpe de mousse à Hagetmau, cultive sa diversification avec la fabrication de produits finis, commercialisés sous la marque Espia. La CCI des Landes l'accompagne. Rencontre.**

« Dans notre métier, la diversification est obligatoire !, s'exclame Bruno Cazenave, gérant de Confortplus à Hagetmau. Elle nous permet de créer des réseaux, de nous aventurer sur des terrains de jeu auxquels nous n'aurions pas pensé ».

Son métier ? C'est celui du siège et du mobilier, qui souffre d'une morosité profonde avec des « clients en sous-traitance, qui mettent la clé sous la porte tous les jours ». Quant aux terrains de jeu, Bruno Cazenave touche au but ; lui, basketteur amateur, qui a décroché Boris Diaw, capitaine de l'équipe de France de basket, comme ambassadeur de ses fauteuils en forme de baril, commercialisés sous la marque Espia.

« J'ai racheté l'entreprise en 2007 dont l'activité relevait de la transformation et de la découpe de mousse, sur mesure. Cela a coïncidé avec le lancement du salon de la Chaise à Hagetmau. On m'a proposé d'y tenir un stand mais il me fallait des produits ». Et c'est ainsi qu'est né le pouf, puis le canapé sur palette, puis le fauteuil baril...

Benjamin Lobet, Conseiller à la CCI des Landes, a suivi ces développements. « Il nous a aidés à créer des réseaux, à mettre en place la formation 5S pour mieux organiser nos postes de travail. Il m'a présenté Jenny Houzé, Conseillère Éco-conception, car nous

fabriquons, sans le savoir, des produits qui suivent l'économie circulaire. Par son biais, j'ai également rencontré François Levasseur, Directeur de l'École de Design, ouvrant ainsi la voie à des stages pour les étudiants qui nous ont apporté leur savoir faire. Tout s'imbrique ! Benjamin représente un point d'ancrage essentiel dans la vie de notre entreprise ».

## le + infos

La CCI des Landes accompagne les entrepreneurs pour tout leur projet de développement, en France ou à l'export.  
Contact : 05 58 05 44 50 / [www.landes.cci.fr](http://www.landes.cci.fr)  
Pour en savoir + sur la marque Espia : [www.espia.fr](http://www.espia.fr)

Boris Diaw, capitaine de l'équipe de France de basket, soutient Espia.



## PORTRAIT DE CRÉATEUR

# L'atout du prêt d'honneur

**Anne Vergonzeanne vient juste de reprendre une boutique de prêt à porter à Dax. Avec le prêt d'honneur accordé par la CCI des Landes, elle a décroché une « roue de secours ». Rencontre.**

Du cabinet d'avocat à la boutique de prêt à porter. Tel est le chemin parcouru par Anne Vergonzeanne, désormais gérante de Moka à Dax. Sur la route, il y a également eu un BTS Commerce et une expérience en vente dans une bijouterie. « J'ai toujours voulu repartir dans la vente. Ma conseillère bancaire m'a informée de la vente de Virgule ; j'en étais cliente, j'appréciais les produits... l'idée m'a plu instantanément ! ».

La boutique, spécialisée dans la mode enfants de 0 à 18 ans, a donc rouvert en février. « J'ai conservé les mêmes articles, les mêmes marques. J'ai simplement relooké un peu le décor ». Pour mener à bien son projet de reprise, la nouvelle gérante s'est rapprochée de la CCI des Landes. « Christine Bassy-Lapègue, conseillère création/reprise à l'antenne de Dax m'a présenté le prêt d'honneur Initiative Landes. J'ai obtenu 4 000 € grâce auxquels j'ai financé du matériel informatique, du stock. Même s'il faut rembourser tous les mois, c'est sans intérêt et cela représente une vraie roue de secours. En plus, je bénéficie d'un parrain pendant trois ans. C'est rassurant de pouvoir s'appuyer sur quelqu'un qui est déjà passé par tout ce processus, avec qui échanger et partager ».

**Moka, 20 rue des Carmes, Dax :**  
• Lundi 14h - 19h  
• Du mardi au samedi 9h30 - 19h

## le + infos

Pour un accompagnement de la CCI dans votre projet de création/reprise : 05 58 05 44 50  
[www.landes.cci.fr](http://www.landes.cci.fr)



# En bref !

## RÉSEAUTAGE

### Entreprendre au féminin



Marie-Laure Brongniart (à droite), en compagnie de Christine Bortnik, trésorière de l'association.

« Il y a beaucoup de femmes entrepreneurs et un besoin énorme de sortir de l'isolement ». Afin de rompre cet isolement et favoriser l'échange, Marie-Laure Brongniart, coach professionnelle certifiée, a lancé depuis décembre 2014 Clef, Club landais d'entrepreneurs au féminin. Elle a été accompagnée dans cette démarche par Nathalie Boullais, gérante d'une société de service de nettoyage.

Aujourd'hui, une dizaine de personnes se réunit une fois par mois dans un bureau alloué par la pépinière d'entreprises de Chalosse, à Hinx. « Nous sommes ouvertes à toutes les femmes qui ont des responsabilités, sans qu'elles soient nécessairement chefs d'entreprise. Mais nous ne sommes pas féministes, notre seule volonté est de promouvoir l'entreprenariat au féminin, de créer du lien social pour les entreprises du territoire afin de les aider à se développer économiquement ».

Pour rejoindre le club :  
lacteflandaise@gmail.com  
06 80 42 58 51 / 07 81 50 80 51

## DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES

### Progresser avec nos formations innovantes

Depuis l'année dernière, notre service Formation élargit son champ d'intervention afin de bâtir avec les chefs d'entreprise une politique de déploiement des compétences. Il propose différents outils de construction des parcours, de la mobilité et de la formation.

Cette nouvelle approche est une opportunité pour l'entreprise : maintien de la compétitivité, adaptation et transmission des compétences, maintien dans l'emploi, recrutement et fidélisation, sans compter l'intégration des nouvelles

technologies de communication.

Parce que chaque entrepreneur, chaque entreprise est spécifique, nous lui construisons un parcours sur mesure et à la carte. Avec un éventail varié de prestations : du webmarketing à la relation clients en passant par les langues étrangères ou l'hygiène sanitaire. Retrouvez tous nos programmes sur [formationlandes.fr](http://formationlandes.fr)

Contact : [mch.gouzenne@landes.cci.fr](mailto:mch.gouzenne@landes.cci.fr)  
05 58 05 44 69



## RÉUSSIR L'APPRENTISSAGE

### Explorer un métier pour mieux s'orienter

Pour garantir la réussite d'un parcours en apprentissage, il est essentiel de permettre à des jeunes, de 4ème et 3ème, de découvrir l'entreprise et ses métiers à l'appui de stages de découverte de courte durée, en dehors des périodes et cursus scolaires.

La CCI des Landes, experte de l'apprentissage et bien consciente de la nécessité de s'immerger le plus rapidement possible dans le monde de l'entreprise, propose le stage Pass Métiers. D'une durée de un à cinq jours, le stage permet à un jeune, hésitant sur son orientation et son avenir, de découvrir différents métiers et de s'ouvrir aux entreprises du territoire.

Le stage Pass Métiers garantit également un cadre juridique puisqu'une convention de stage, qui définit les missions et les conditions de travail, doit être signée entre l'entreprise d'accueil et le stagiaire (ou son représentant légal).

Contacts : [francoise.lasserre@landes.cci.fr](mailto:francoise.lasserre@landes.cci.fr)  
[colette.saint.cricq@landes.cci.fr](mailto:colette.saint.cricq@landes.cci.fr)  
05 58 05 44 53



### ET SI VOUS ORGANISIEZ VOTRE SÉMINAIRE À LA CCI DES LANDES ?

800 m<sup>2</sup> d'espaces adaptés et de services personnalisés pour toutes vos rencontres professionnelles.



Nathalie Bats  
[nathalie.bats@landes.cci.fr](mailto:nathalie.bats@landes.cci.fr)  
05 58 05 44 73 / 06 07 32 42 35

Centre de Conférences et de Séminaires  
293 avenue Maréchal Foch  
BP 137 - 40003 Mont-de-Marsan Cedex